



ART WEALTH

— A C A D E M Y —

**IL PRIMO PERCORSO CHE PORTA IL
WEALTH MANAGER
A PADRONEGGIARE
IL MERCATO IMMORTALE
DELLE OPERE D'ARTE**



**COMUNICARE È
OTTENERE IL RISULTATO.**

**PER COMUNICARE
IN MODO EFFICACE, SERVE
UNA MAPPA ADEGUATA**

DEODATO SALAFIA

CEO e Founder di Deodato.Gallery SPA (quotata mercato EGM della Borsa di Milano), leader nel settore dell'arte contemporanea in Italia e a **livello internazionale**, ha ideato e prodotto questo corso.



Volevo un corso utile, facile da seguire, non noioso, che fornisse una mappa per poter gestire conversazioni con grandi collezionisti e talvolta anche poter offrire un parere di merito o gestire un problema.



Deodato Salafia, autore del best seller "**Le tue prime 5 opere d'arte contemporanea**" e direttore del magazine **Artuu.it** è un informatico, un teologo e negli ultimi 10 anni, attraverso le sue aziende, ha movimentato **oltre 10.000 opere d'arte**.





**NON TI SERVE
CONOSCENZA,
MA SAPERE
LA CONOSCENZA
CHE TI SERVE.**

MEET THE TEAM

Il corso è tenuto da un team di **riconosciuti professionisti del settore**, che garantiscono un approccio **pratico e approfondito**, fondamentale per la formazione di wealth manager specializzati nell'arte.



DEODATO SALAFIA

Fondatore e CEO di Deodato Group



AVV. SIMONE FACCHINETTI

Specialista in diritto dell'arte, fornisce le basi legali e normative essenziali per la gestione del patrimonio artistico

CONTRIBUTOR TECNICI

Professionisti riconosciuti del settore che arricchiscono il corso con contributi tecnici e competenze **specialistiche**, offrendo una **formazione completa** e **multidisciplinare**



CIACCIO ASSICURAZIONI

Esperti in coperture assicurative per opere d'arte, illustrano i rischi e le migliori pratiche di protezione

E ALTRI ESPERTI DEL SETTORE

Professionisti provenienti da istituzioni finanziarie, case d'asta e periti d'arte, che apportano una prospettiva multidisciplinare e aggiornata sulle tendenze del mercato e le strategie di investimento

L'OPPORTUNITÀ DI MERCATO

Il settore dell'arte sta emergendo come una componente sempre più significativa dei patrimoni degli individui ad alto reddito (HNWI), eppure la maggior parte dei wealth manager non dispone delle competenze specifiche per integrare queste asset class nella pianificazione finanziaria complessiva dei propri clienti.

Questo divario rappresenta una lacuna importante nel mercato dei servizi finanziari di lusso.

70%

CLIENTI HNWI CON ARTE

7 clienti high-net-worth su 10
possiedono opere d'arte

<5%

CONSULENTI PREPARATI

Pochissimi consulenti si
sentono a proprio agio a
parlarne

Il nostro è il primo corso completo in Italia specificamente progettato per colmare questa lacuna.

Offriamo una formazione approfondita sulla **gestione di portafogli d'arte**, fornendo ai wealth manager gli strumenti e le conoscenze necessarie per **affrontare con sicurezza e competenza** le sfide e le opportunità che l'arte presenta come investimento.

Acquisire padronanza in questo campo non solo permette di offrire un **servizio più olistico e personalizzato**, ma apre anche nuove vie per la diversificazione del portafoglio dei clienti e per la costruzione di **relazioni di fiducia** ancora più solide.

Diventare un esperto in arte e patrimonio significa **posizionarsi all'avanguardia in un mercato in rapida evoluzione**, distinguendosi dalla concorrenza e attraendo una clientela sofisticata e esigente.



STRUTTURA DEL CORSO

Oltre 150 minuti di contenuti
formativi di alta qualità

FONDAMENTI E MERCATO

- **Modulo 1:** Definizioni Fondamentali – Arte Antica, Moderna e Contemporanea
- **Modulo 2:** Anatomia del Mercato dell'Arte
- **Modulo 3:** Anatomia delle Opere d'Arte – Pezzi Unici, Multipli e Media

GESTIONE E INNOVAZIONE

- **Modulo 4:** Conservazione e Gestione delle Opere d'Arte
- **Modulo 7:** Assicurazioni e Gestione del Rischio
- **Modulo 8:** NFT e Arte Digitale – Opportunità e Trappole
- **Modulo 12:** Futuro del Mercato – Tecnologia e Sostenibilità

ASPETTI FINANZIARI

- **Modulo 5:** Aspetti Legali – Certificazioni, Archivi e Diritti d'Autore
- **Modulo 6:** Fiscalità e Pianificazione Successoria
- **Modulo 9:** Strategie di vendita nel Mercato dell'Arte
- **Modulo 10:** Arte come Asset Class – Correlazione e Diversificazione
- **Modulo 11:** Comunicazione e Relazione con il Cliente

STRUTTURA DEL CORSO

Oltre 150 minuti di contenuti
formativi di alta qualità

FONDAMENTI E MERCATO

- **Modulo 1:** Definizioni Fondamentali – Arte Antica, Moderna e Contemporanea
- **Modulo 2:** Anatomia del Mercato dell'Arte
- **Modulo 3:** Anatomia delle Opere d'Arte – Pezzi Unici, Multipli e Media

GESTIONE E INNOVAZIONE

- **Modulo 4:** Conservazione e Gestione delle Opere d'Arte
- **Modulo 7:** Assicurazioni e Gestione del Rischio
- **Modulo 8:** NFT e Arte Digitale – Opportunità e Trappole
- **Modulo 12:** Futuro del Mercato – Tecnologia e Sostenibilità

ASPETTI FINANZIARI

- **Modulo 5:** Aspetti Legali – Certificazioni, Archivi e Diritti d'Autore
- **Modulo 6:** Fiscalità e Pianificazione Successoria
- **Modulo 9:** Strategie di vendita nel Mercato dell'Arte
- **Modulo 10:** Arte come Asset Class – Correlazione e Diversificazione
- **Modulo 11:** Comunicazione e Relazione con il Cliente

ENTRY LEVEL

PER CHI VUOLE INIZIARE
A CAPIRE

€199

- ✓ Webinar Esclusivi con Deodato Salafia
- ✓ Accesso immediato
- ✓ Replay illimitato

IDEALE PER: Chi vuole testare l'approccio prima di investire nel corso completo

PROFESSIONAL

PER CHI VUOLE PADRONEGGIARE L'ARTE
COME ASSET CLASS

€999

- ✓ Corso completo (12 moduli)
- ✓ Oltre 6 ore di video
- ✓ Slide scaricabili
- ✓ Aggiornamenti futuri inclusi
- ✓ **BONUS:** Webinar INCLUSI

IDEALE PER: Wealth manager che vogliono costruire competenze solide e durature

PREMIUM

PER CHI VUOLE UN PERCORSO
PERSONALIZZATO

€2.999

- ✓ Corso completo (12 moduli)
- ✓ Oltre 6 ore di video
- ✓ Slide scaricabili
- ✓ Aggiornamenti futuri inclusi
- ✓ **BONUS:** Webinar INCLUSI
- ✓ **ESCLUSIVO:** Consulenza dedicata a te con Deodato Salafia con videocall fino a 60 minuti sulle strategie che tu puoi adottare con i tuoi clienti dopo attenta analisi + fino a 12 follow up con staff per supporto gestione patrimonio. Es: tipologia clienti particolare, industry particolare, strategia + valutazioni opere art related con team
- ✓ **ESCLUSIVO:** 5 ticket di 20 minuti per consulenze specifiche preliminari (come muoversi in casi specifici) di cui una in materiale legale o fiscale (NB: il ticket non fornisce la soluzione al problema ma un orientamento e supporto consulenziale)
- ✓ **ESCLUSIVO:** Libro stampato di Deodato Salafia sul collezionismo e Libro stampato di Simone Facchinetti "Arte e fisco"



ARTWEALTH

— A C A D E M Y —

WWW.ARTWEALTH.ACADEMY